

3.0226

67.9929

3.8511

 PFR Ventures

INOVO

VENTURE PARTNERS

# Transakcje na polskim rynku VC w 2020

25.7524

91.9426



Fundusze  
Europejskie  
Inteligentny Rozwój

Unia Europejska  
Europejski Fundusz  
Rozwoju Regionalnego



# Autorzy

## Zespół analityczny

-  **Klaudia Babraj**  
Analityczka w PFR Ventures
-  **Andrzej Daniluk**  
Analityk w PFR Ventures
-  **Tomasz Lepka**  
Analityk w PFR Ventures
-  **Piotr Marszałek**  
Analityk w PFR Ventures
-  **Łukasz Kajdas**  
Investment Associate w PFR Ventures
-  **Kacper Zambrzycki**  
Investment Associate w Inovo Venture Partners
-  **Łukasz Nikitiuk**  
Główny specjalista w Dziale Inwestycji B+R w NCBR
-  **Łukasz Soliński**  
Ekspert ds. produktów kapitałowych w BGK

## Opracowanie raportu

### PFR Ventures

PFR Ventures to zarządzający funduszami funduszy, który wspólnie z inwestorami prywatnymi, aniołami biznesu i korporacjami inwestuje w fundusze Venture Capital. Ich celem jest zasilenie tym kapitałem polskich, innowacyjnych przedsiębiorstw na wczesnych etapach rozwoju. Obecnie, PFR Ventures posiada ponad 50 funduszy w swoim portfolio, które dokonały ponad 300 inwestycji.

### INOVO | VENTURE PARTNERS

Inovo VC jest partnerem ambitnych przedsiębiorców, z którymi wspólnie budujemy przyszłe jednorożce. Nasze doświadczenie w globalnym rozwoju, sieć kontaktów z wiodącymi, międzynarodowymi funduszami VC i pomoc w rekrutacji najlepszych talentów sprawiają że Inovo jest funduszem pierwszego wyboru dla takich założycieli jak Stefan Batory (Booksy), Maja Schaefer (Zowie) i Marcin Wyszyński (Spacelift).

## Wsparcie w zbieraniu danych



# Przegląd

PFR Ventures

INOVO

VENTURE PARTNERS

Kluczowe dane z 2020 roku

▶ **300**

sfinansowanych spółek

▶ **2,1**

mld PLN zainwestowanego kapitału

▶ **158**

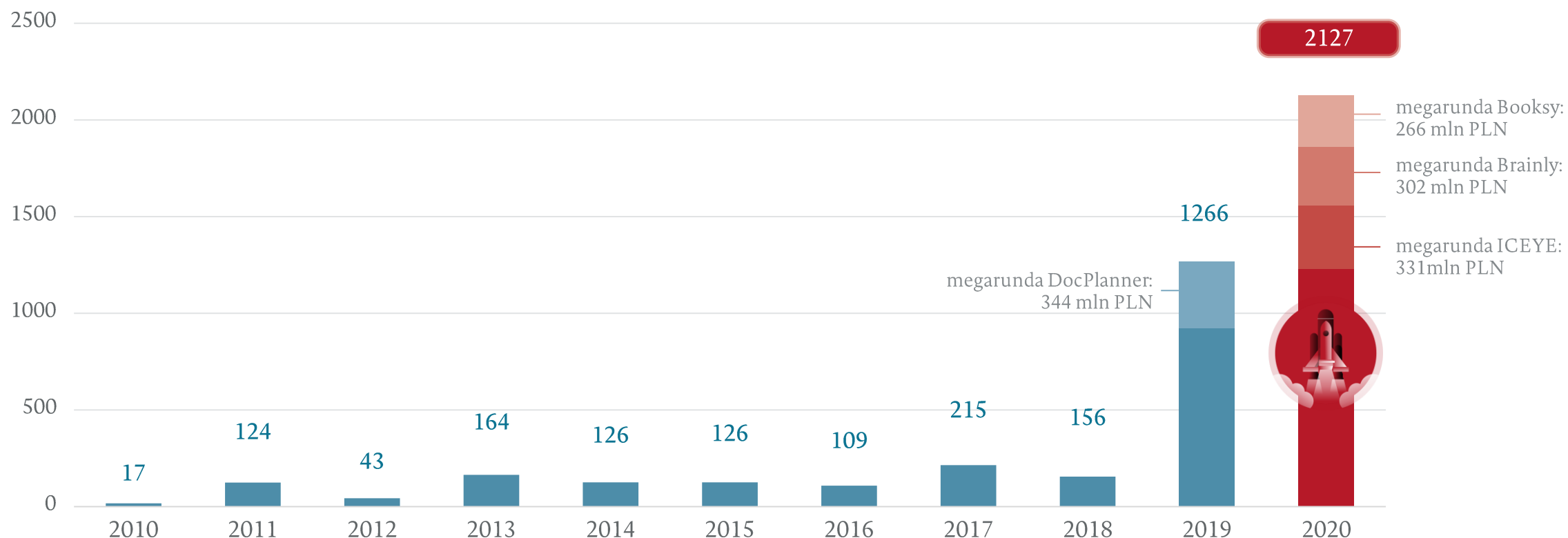
zaangażowane fundusze

▶ **x1,7**

wartości z 2019

# Inwestycje VC w Polsce 2010 – 2020

## Wartość inwestycji (mln PLN)



(1) Źródło dla archiwalnych danych 2010-2018: Invest Europe

(2) Celowo w zestawieniu osobno prezentujemy megarundy Booksy, Brainly, DocPlanner, ICEYE, które zaburzają statystyczny obraz (zobacz: [obserwacja odstająca](#))

# Komentarze autorów



**Aleksander Mokrzycki**  
wiceprezes zarządu w PFR Ventures



W roku 2020 odnotowaliśmy kolejny rekord na polskim rynku venture capital. Trzy transakcje w pułapie od 250 do 350 mln PLN wyznaczyły głównych kandydatów do tytułu polskiego jednorożca. Nie oznacza to jednak, że w 2021 nie pojawi się jeszcze jakiś „czarny koń”.

Największe transakcje odpowiadają za nieco ponad połowę dostarczonego przez fundusze kapitału. Pomimo tego, wykluczając transakcje skrajne z 2019 i 2020, możemy mówić o 30% wzroście rynku venture capital liczonym rok do roku (*lub o 70% z ich uwzględnieniem*). Rośnie też średnia wartość rund inwestycyjnych. Wiąże się to z wyższymi ticketami inwestycyjnymi funduszy, wzrostem wartości startupów oraz rozszerzającą się obecnością kapitału międzynarodowego.



**Tomasz Swieboda**  
partner w Inovo Venture Partners



Pomimo niepewnego otoczenia rynkowego, 2020 był bez wątpienia najlepszym w historii polskiej sceny startupowej. Wzrost wartości inwestycji o 70% względem 2019, pokazuje, że zarówno nasz lokalny ekosystem, jak i sektor technologiczny ogółem, są liczącym się elementem gospodarki niejednokrotnie odpornym na sytuację makroekonomiczną.

Także w skali mikro, dla nas jako Inovo, był to bardzo udany okres. Warto wyszczególnić powiększenie naszego funduszu do ponad \$50m, 8 nowych inwestycji w Polsce i regionie w projekty na wczesnym etapie, oraz pozyskanie dalszego finansowania przez Infermedicę (Seria A, \$10m), a także Booksy (Seria C, \$70m i połączenie się z Versum). W ramach rundy Booksy dokonaliśmy także częściowego exitu – zwrot na tym pakiecie wyniósł ponad 10x, przy zachowaniu ponad ¼ naszych udziałów udziałów.

# Komentarze autorów

 PFR Ventures

 INOVO | VENTURE PARTNERS



**Przemysław Kurczewski**

zastępca dyrektora NCBR, odpowiedzialny za obszar inwestycji B+R



Ku zaskoczeniu, rynkowi VC koronawirus niestraszny. Zainwestowane 2,1 mld zł to o prawie miliard więcej niż rok temu. Fundusze NCBR wygenerowały 21% wartości tej sumy. Pod względem liczby transakcji wygląda to jeszcze korzystniej – „staliśmy” za prawie połową z nich. Być może kryzys wywołany pandemią sprawił, że środki VC stały się jeszcze bardziej atrakcyjne, a inwestycje w innowacje – sposobem na ucieczkę „do przodu”.

Państwo, niezależnie od sytuacji epidemicznej, nie zrezygnowało ze wspierania dobrych projektów. W ramach programów BRIDGE przekazaliśmy już do polskiego ekosystemu blisko 900 mln zł. Przed nami nowa perspektywa Funduszy Europejskich, a w niej duży nacisk na rozwijanie instrumentów finansujących innowacje. Mamy ambicje, możliwości i zaplecze by tę szansę wykorzystać.



**Paweł Chorąży**

dyrektor zarządzający pionem funduszy europejskich w BGK



Rok 2020 mimo trwającej pandemii wyszedł obronną ręką na rynku VC, co przełożyło się na wzrost wartości zrealizowanych transakcji o 70% w stosunku do 2019.

Warto zwrócić uwagę, że mimo regionalnego charakteru Funduszy BGK (zarządzane przez Netrix Ventures, Brave Seed Fund, BP VC GP1 i Bitspiration Booster) finansowanych z regionalnych programów operacyjnych, realizują one już co 10. transakcję na rynku VC. Pomimo relatywnie niewielkiego zasięgu, skupiając się na zapewnianiu kapitału dla unikatowych, innowacyjnych projektów załączkowych (m.in. ICT, fintech czy medtech), rozwijają przy tym lokalny ekosystem startupów oraz przyciągają do regionu innowacyjne spółki chcące rozwijać biznes w sprzyjającym otoczeniu.

# Komentarze ekspertów rynkowych

 PFR Ventures

 INOVO | VENTURE PARTNERS



**Artur Kurasiński**  
fundator Aula Polska



Jesteśmy nadal bardzo małym, wręcz satelickim rynkiem (rosnącym to fakt), finansowym w większości z pieniędzy publicznych bez żadnego podmiotu o charakterze startupowym wycenianym na 1 mld (ulubiony w branży jednorożec). Takie podmioty udało się "wyhodować" w Estonii aż cztery (Skype, Playtech, Transferwise i Bolt) a nawet na Litwie (Vinted).

Bynajmniej nie twierdzę, że trzeba na siłę pompować wyceny spółek, ale zastanowić się co robimy (tak, my wszyscy w polskim ekosystemie startupowym) fundamentalnie źle.

PS Gratuluję wszystkim spółkom, które pozyskały finansowanie i rozwijają się ale jednej w szczególności: Booksy, które dostało Aulera w 2016 roku.



**Yoram Wijngaarde**  
założyciel i CEO w Dealroom.co



Polska ma długoletnie doświadczenie w rozwoju nowoczesnych technologii i oprogramowania, ale to w ostatnich dwóch latach inwestycje w Polsce przekroczyły poziom z poprzednich dziesięciu lat.

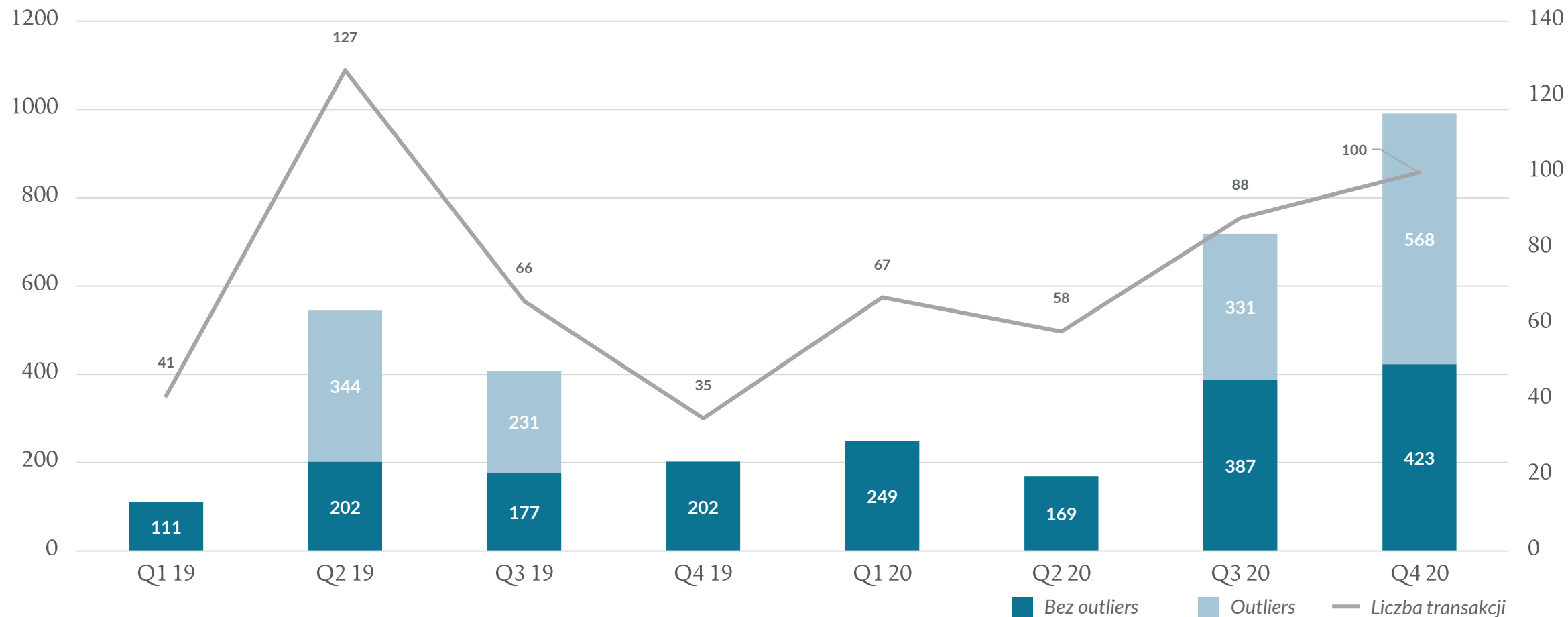
Ekosystemy innowacji stają się coraz bardziej globalne i rozproszone. Start-upy wspierane przez fundusze VC działają w różnych sektorach i lokalizacjach geograficznych. Polska ma tu przewagę: posiada jedną z największych na świecie pulę utalentowanych programistów, korzystne koszty życia, a tym samym efektywność kapitałową. Zaowocowało to wysoką koncentracją światowej klasy start-upów z obszarów Enterprise Tech i Deep Tech.

# Inwestycje VC w Polsce 2019 – 2020

## Kwartalnie, liczba i wartość transakcji (mln PLN)

Wartość mln PLN

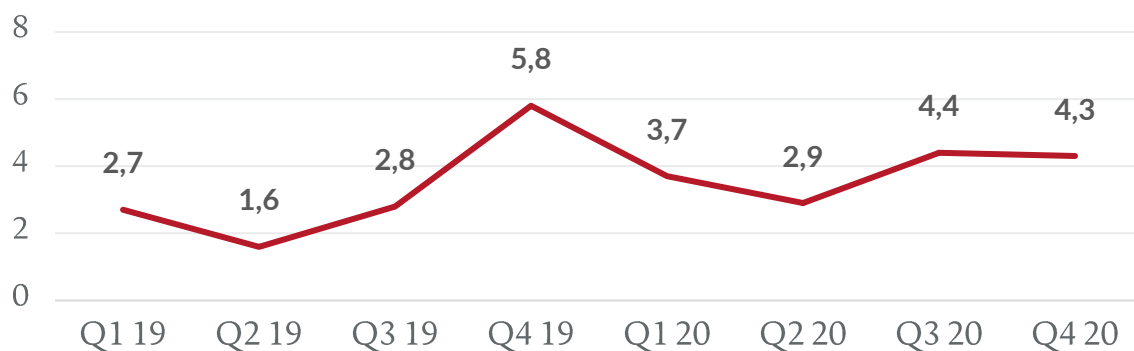
Liczba transakcji



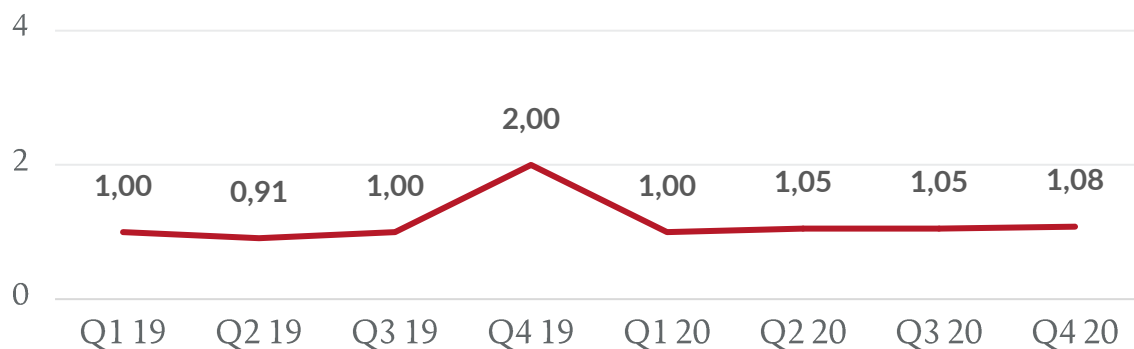


# Inwestycje VC w Polsce 2019 – 2020

## Kwartalnie, średnia wartość transakcji (mln PLN)



## Kwartalnie, mediana wartości transakcji (mln PLN)



W 2020 osiągnęliśmy rekord pod względem średniej wartości inwestycji VC na naszym rynku, odnotowując skok o 52% w stosunku do roku 2019. Świadczy to o niestąbnym optymizmie w percepcji inwestorów wobec polskiego ekosystemu start-upowego. Druga połowa roku 2020 charakteryzowała się stabilnym wzrostem, odbijając od dołka w 2Q20 spowodowanego COVID-19. W 4Q20 średnia wartość transakcji VC w Polsce wyniosła 4,3 mln PLN, co stanowi nieznaczny spadek w porównaniu do 3Q20.

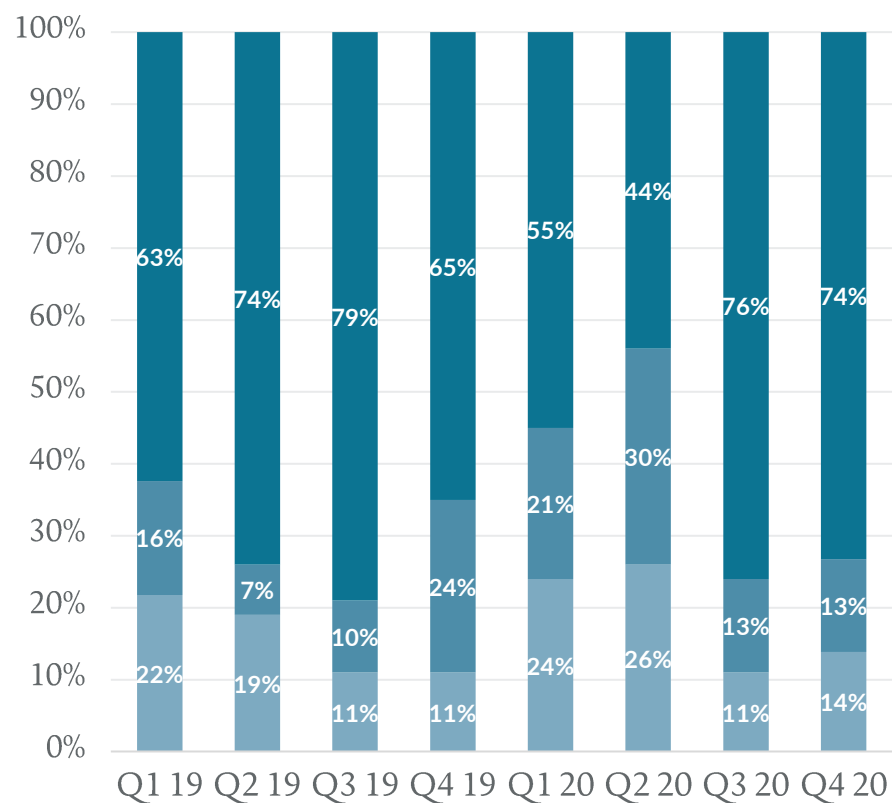
Z kolei mediana wartości transakcji VC w ostatnim kwartale 2020 r. nieco wzrosła po 3Q20. Ze względu na mnogość transakcji preseed/seed i ticket inwestycyjny funduszy z programów NCBR, utrzymuje się ona w okolicach 1 mln PLN.

 **Klaudia Babraj**  
analityczka w PFR Ventures

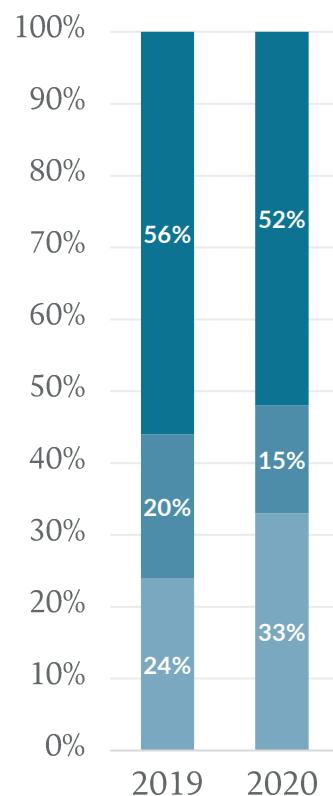
# Inwestycje VC w Polsce 2019 – 2020

## Udział największych rund w 2019 – 2020

Kwartalnie, % od wartości



Rocznie, % od wartości



■ Top5 ■ Mid10 ■ Pozostałe

Mid10 to 10 kolejnych transakcji po Top5

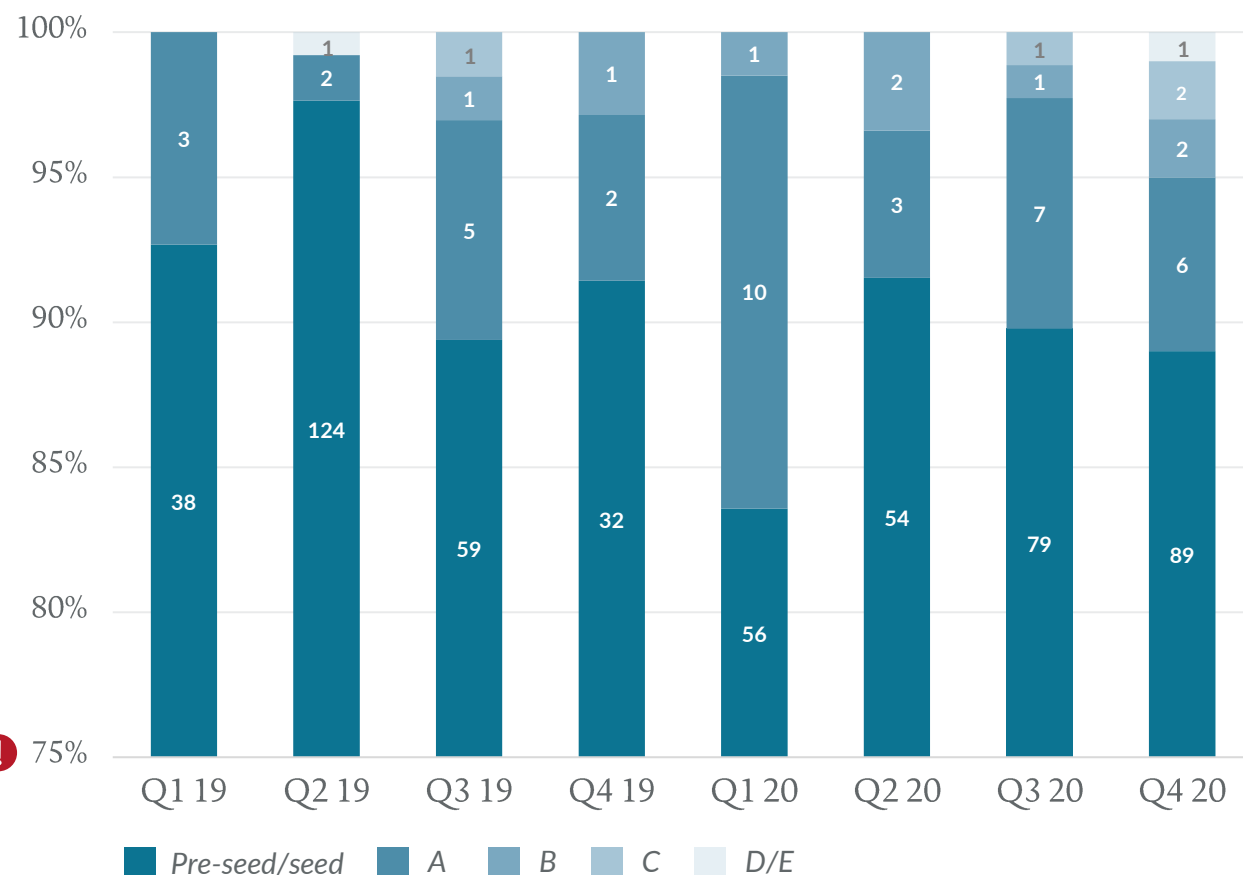
## Top5 rund w 2020

<b>ICEYE</b>	<b>331 mln PLN</b> Runda C	Q3 20
<b>BRAINLY</b>	<b>302 mln PLN</b> Runda D	Q4 20
<b>booksy</b>	<b>266 mln PLN</b> Runda C	Q4 20
<b>? TBA</b>	<b>100+ mln PLN</b> Runda ?	Q4 20
<b>uncapped</b>	<b>99 mln PLN</b> Runda A	Q3 20

# Inwestycje VC w Polsce 2019 – 2020

## Podział względem typu rundy

Kwartalnie, liczba transakcji z przybliżeniem na późniejsze rundy !



Dane za ostatnie 2 lata dobrze obrazują Polskę jako rozwijający się ekosystem startupowy - wzrost rok do roku miał miejsce na każdym etapie finansowania, natomiast szczególnie ważne jest podwojenie liczby Serii A (26 transakcji w 2020), oraz trzykrotny skok rund Serii B (6 takich inwestycji w 2020). Jest to wynik zwiększonej ilości najwcześniejszych rund typu pre-Seed i Seed - w roku 2019 nastąpił istotny przyrost, gdy odbyły się 244 transakcje 'załączkowe', co więcej trend ten był kontynuowany rok później, gdzie, mimo pandemii, obserwowaliśmy aż 278 tego typu rund.

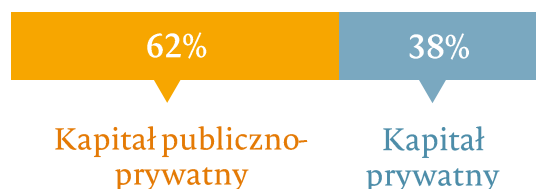
Patrząc na te dane, jestem przekonany, że obecny rok będzie jeszcze bardziej obfity zarówno we wczesne inwestycje, jak i większe rundy (B+) o których głośno będzie także za granicą. Jako Inovo inwestujemy na wczesnym, więc przed nami sporo pracy!

 **Maciej Małysz**  
partner w Inovo Venture Partners

# Rodzaj kapitału

## Udział % środków prywatnych i publiczno-prywatnych w 2020

### Według wartości transakcji

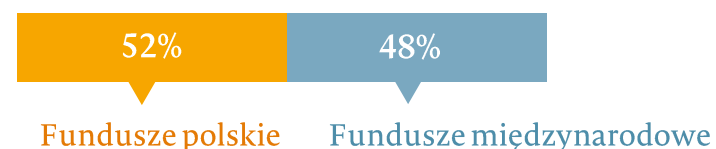


### Według liczby transakcji



## Udział % środków funduszy międzynarodowych i polskich w 2020

### Według wartości transakcji



### Według liczby transakcji



(1) Zestawienie nie obejmuje transakcji outliers

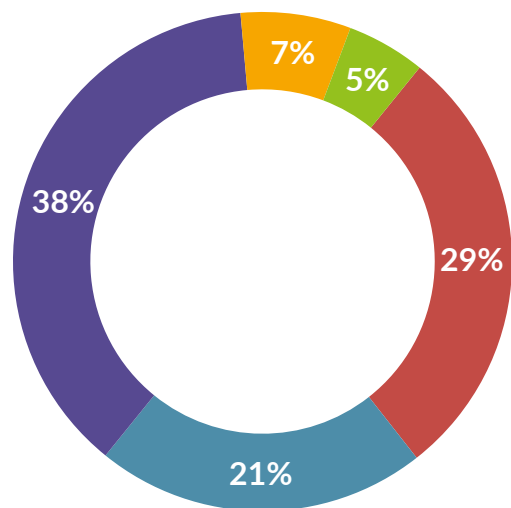
(2) Dana transakcja została przydzielona ze względu na dominujący w niej udział kapitału prywatnego lub publiczno-prywatnego

(3) Transakcje funduszy międzynarodowych uwzględniają wszystkie transakcje, w których uczestniczył co najmniej jeden międzynarodowy fundusz

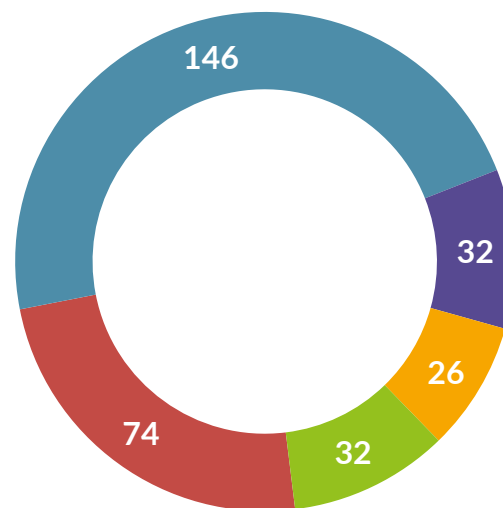
# Źródła kapitału

## Programy publiczne oraz kapitał prywatny w 2020

### Według wartości transakcji



### Według liczby transakcji

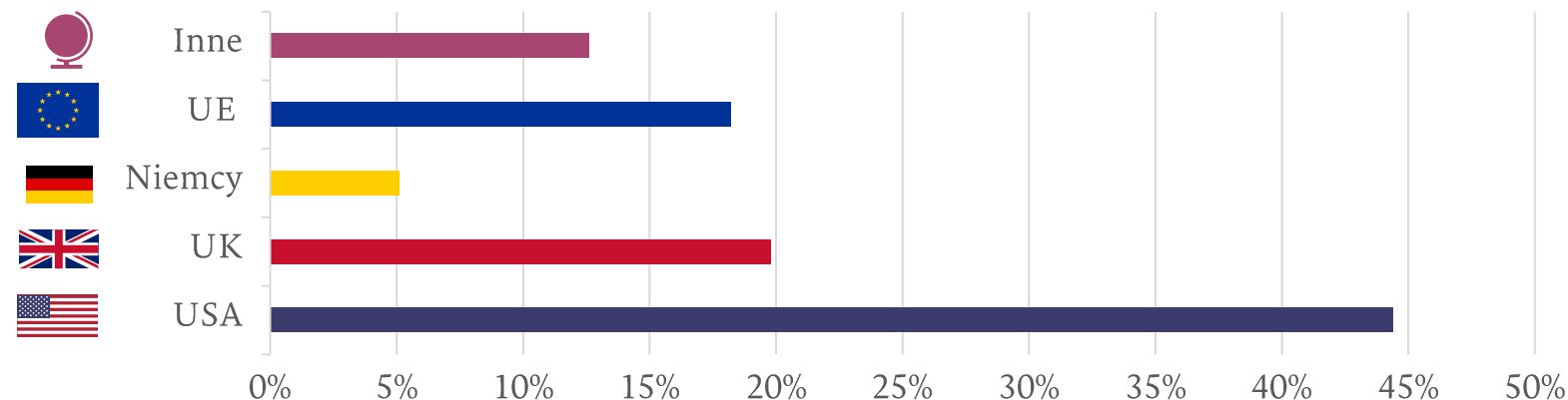


- (1) Zestawienie nie obejmuje transakcji outliers (2) Dana transakcja została przydzielona ze względu na dominujący w niej udział kapitału prywatnego lub publiczno-prywatnego (3) Transakcje funduszy międzynarodowych uwzględniają wszystkie transakcje, w których uczestniczył co najmniej jeden międzynarodowy fundusz (4) Część transakcji zaklasyfikowany do kategorii „PFR Ventures” pochodzi z programu PFR NCBR CVC współtworzonego z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju (5) Część transakcji w kategorii „PFR Ventures” była też współfinansowana przez fundusze BGK

# Źródła kapitału międzynarodowego

## Udział poszczególnych krajów w finansowaniu polskich start-upów

### Wartość transakcji zagranicznych funduszy w 2020, %



Obecność PFR Ventures na polskim rynku pozwoliła ekosystemowi stać się bardziej świadomym niuansów związanych z VC i przyciągnęła talenty oraz fundusze z całego świata. Zaczynamy widzieć wiele polskich firm, które przechodzą z fazy pre-seed/seed do serii A/B, co jest oznaką, że ekosystem zaczyna się rozwijać i spodziewamy się wzrostu liczby większych rund, które będą miały miejsce w 2021 roku.

### Najbardziej aktywne, zagraniczne fundusze

enern



GFC

hoxton ventures



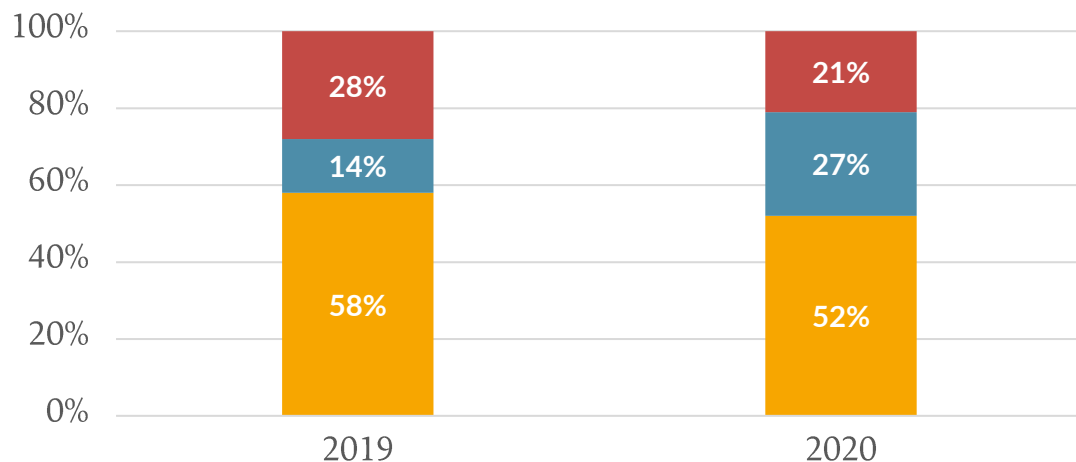
Finch pozostaje bardzo entuzjastycznie nastawiony do Polski. Niedawno zainwestowaliśmy w SMEO, polską firmę faktoringową.

[in Aman Ghei](#)  
partner w Finch Capital

# Aktywność polskich funduszy w 2020

## Inwestycje i koinwestycje

### Według udziału w wartości transakcji



- Międzynarodowe fundusze, które zainwestowały w polskie spółki
- Polskie fundusze, które koinwestowały z międzynarodowym funduszem w PL spółkę
- Polskie fundusze, które zainwestowały w polskie spółki

Największą rolę na naszym rynku odgrywa finansowanie lokalne. W 2020 jego udział w całkowitej kwocie transakcji spadł z 58% w 2019 do 52%, ale towarzyszył temu znaczny wzrost całkowitej kwoty inwestycji (z 692 do 1228 mln PLN\*). W Q4, polskie fundusze dostarczyły aż 65% kapitału, co może być rezultatem przeciągnięcia się wielu transakcji z powodu sytuacji pandemicznej, które zostały jednak pomyślnie zamknięte wraz z końcem roku.

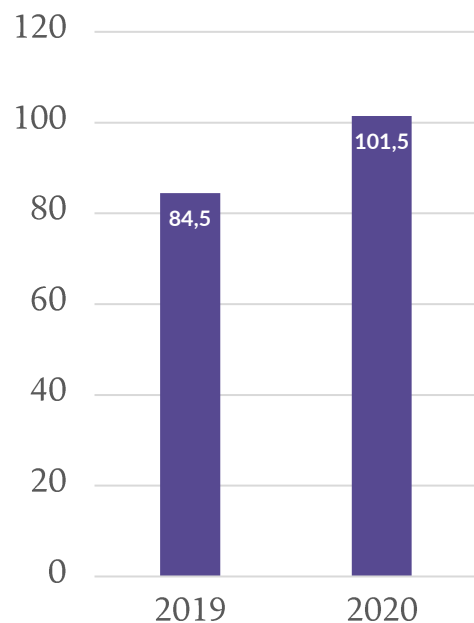
Lokalne fundusze zdecydowanie pogłębiły współpracę z zagranicznymi partnerami – udział koinwestycji z międzynarodowymi funduszami wzrósł z 14% w 2019 do 27% w 2020. Kwotowo odpowiadało to za wzrost o ponad 230 mln PLN. To bardzo dobry znak dla polskich startupów, które będą mogły otrzymać większe wsparcie od obecnych udziałowców przy pozyskiwaniu kapitału za granicą w ramach kolejnych rund finansowania.

[!\[\]\(3cb60d42b10e53f9522bb0b392c1c4cd\_img.jpg\) Andrzej Daniluk](#)  
analityk w PFR Ventures

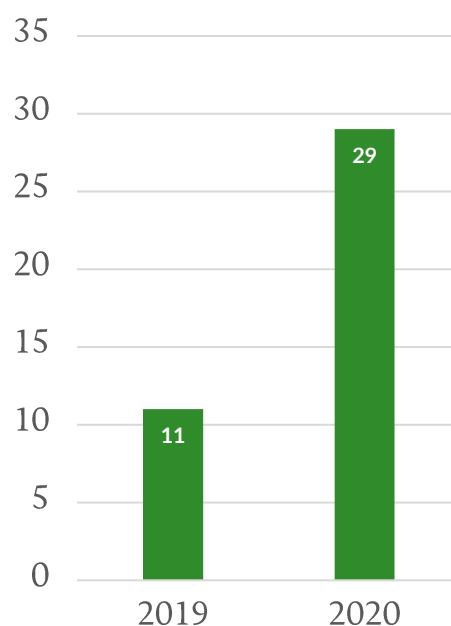
# Aktywność polskich funduszy w 2020

## Inwestycje polskich zespołów w zagraniczne spółki

Wartość transakcji, mln PLN



Liczba transakcji



W ostatnich pięciu latach, rynek Europejski zmienił się diametralnie. To co można zauważyć to dwa wyraźne trendy. Po pierwsze, polskie fundusze zaczęły inwestować nie patrząc na geografie. Po drugie wiele zespołów zaczęło inwestować wcześniej. Oba trendy zwiększają konkurencję na rynku. Każdy inwestor stoi przed wyborem: inwestować w najlepsze spółki – niezależnie od geografii i etapu lub funkcjonować w lokalnym ekosystemie.

Zarządzający funduszami, które dokonały zagranicznych, szukają spółek w całej Europie. Chcą inwestować nie tylko w najlepsze firmy ale też z najlepszymi inwestorami. Wzrost liczby inwestycji zagranicznych polskich funduszy jest pocieszający. Spodziewam się, że w najbliższych latach tych inwestycji będzie zdecydowanie więcej. Kluczem do dalszego rozwoju będzie dostęp polskich funduszy do środków, które nie nakładają ograniczeń geograficznych.

 **Marcin Szela**  
partner w Innovation Nest



Dowiedz się więcej o inwestycji  
Market One Capital w Tier



Dowiedz się więcej o  
inwestycjach Manta Ray



# Inwestycje CVC w 2020

## Kto był aktywny?

6 transakcji  
wartość rund: 43 mln PLN

CVC wspierane przez PFR



4 transakcje  
wartość rund: 5,6 mln PLN

Pozostałe CVC



4 transakcje  
wartość rund: 54 mln PLN

Bezpośrednie



1 transakcja  
wartość rund: ? mln PLN

Zagraniczne CVC w PL spółki



Inwestycje CVC rosną w Polsce z dwóch powodów: po pierwsze korporacje mają dostęp i możliwość inwestowania długoterminowego, po drugie zmiana technologiczna w wielu branżach staje się dziś wyzwaniem nawet dla największych firm cieszących się przywilejem rynkowego lidera. Fundusz CVC jest dobrą metodą na pomnażanie kapitału ale przede wszystkim jest "oknem" na świat innowacji radykalnych, szczególnie trudnych do wypracowania przez wewnętrzne jednostki korporacji. Przy dzisiejszym tempie zmian wywoływanych przez technologie, miniprzedsiębiorstwa mogą w ciągu kilku / kilkunastu lat zastąpić dzisiejszych liderów. Dlatego tak ważne jest aby trzymać rękę na pulsie tej innowacji. Fundusz CVC jest jedną z najskuteczniejszych tego metod.

 **Bartłomiej Gola**  
General Partner SpeedUp Group, Partner Zarządzający SpeedUp Energy Innovation

# Kto najwięcej zasiewa?

## Przegląd funduszy, które inwestowały do 4,5 mln PLN/transakcja w 2020

≥10 transakcji



CZYSTA3.VC



6-9 transakcji



BVALUE

IMPERA ALFA

invento

KOGITO ventures

PLATINUMALFA

Przedsiębiorcy są coraz bardziej wymagający - i słusznie! Wśród nich nie brakuje ludzi z konsultingu czy ex-pracowników topowych startupów. Jest to wyzwaniem dla wielu lokalnych funduszy, które nie są w stanie zapewnić founderom niczego poza pieniędzmi. W długim terminie wygrają fundusze, które nie tylko "nie szkodzą", ale dają wartość przedsiębiorcom i pomagają w przebiciu się do takich akceleratorów jak Y Combinator czy inwestorów na poziomie Andreessen Horowitz.

Wśród founderów, którzy pozyskali finansowanie SMOK Ventures znalazło się wielu seryjnych przedsiębiorców, a 75% z nich ma w swojej karierze udane wyjścia z inwestycji z zyskiem dla funduszu. Teraz pracują nad nowymi projektami i chcą się rozwijać z partnerem, który ma międzynarodowy network pomoże im zaistnieć globalnie.



**Borys Musielak**

partner zarządzający w SMOK Ventures

# Największe transakcje








## Rundy w podziale na progi inwestycyjne

 Wspierane przez Grupę PFR

 Wspierane przez NCBR

50 - 100 mln PLN

25 - 50 mln PLN

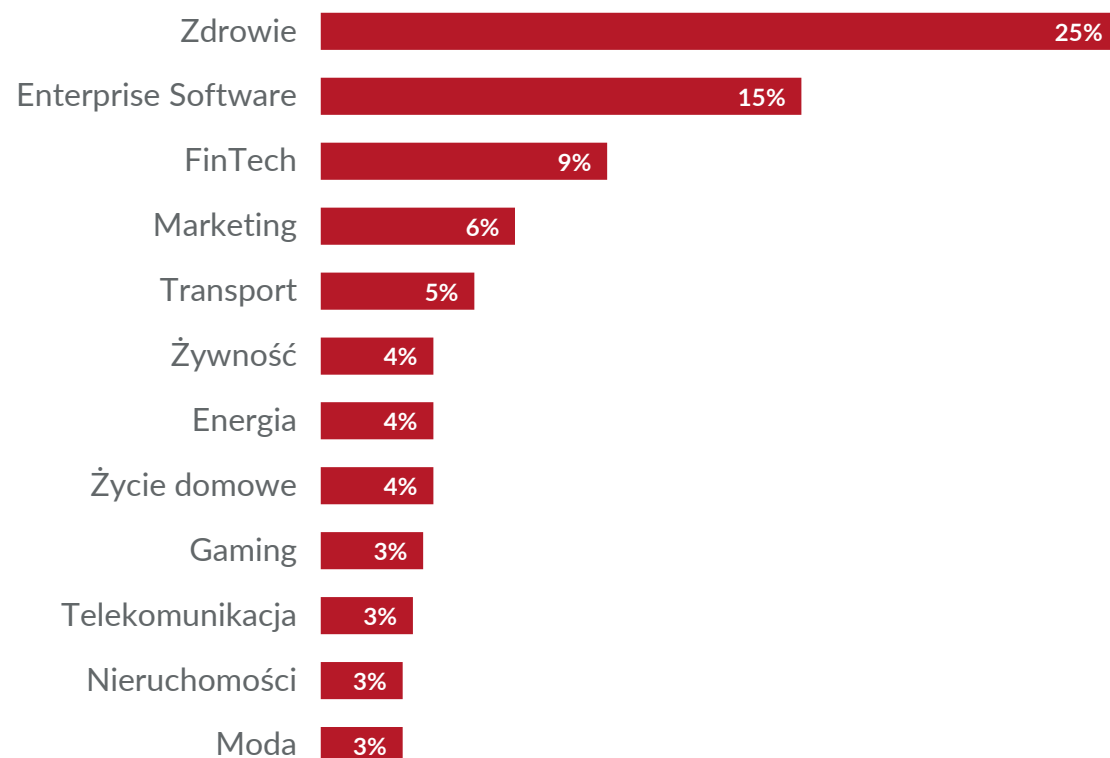
Inwestorzy	Spółka		Finansowanie	Runda
Niejawne	Niejawne	 	~100 mln PLN	?
Mouro Capital, Iron Ventures, Global Founders Capital, Seedcamp, White Star Capital, aniołowie biznesu	Uncapped		99 mln PLN	A
Oxx, Kennet Partners	Codility		82 mln PLN	A
OTB Ventures, TDJ Pitango Ventures, Tiga Investments	Cosmose.AI	 	57 mln PLN	B
Karma Ventures, Heal Capital, Inovo, European Bank for Reconstruction and Development, DreamIt Ventures	Infermedica		40 mln PLN	A
OTB Ventures, S.C. Ventures, Koh Hwee	Silent Eight		33 mln PLN	A
Manta Ray, Khosla Ventures, Hoxton Ventures, DN Capital, Capnamic	NoMagic		33 mln PLN	A
Global Founders Capital, ParTech, Finch Capital, Market One Capital, Plug&Play	Symmetrical.ai		25 mln PLN	Seed
Rising Tide Fund, FIS, Mencey Capital, Wojciech Kostrzewa	Billon		25 mln PLN	A
Niejawne	niejawne		20 - 30 mln PLN	?

Opisujemy powyżej największe transakcje, bez uwzględnienia outliers: Booksy, Brainly, ICEYE

# Profil finansowanych spółek

## Podział środków VC po głównych branżach

% udziału w liczbie transakcji, wśród branż, które przekroczyły 3%



Co 4 spółka, do której trafiły środki VC, zajmuje się rozwijaniem innowacji w obszarze zdrowia. Są to nie tylko projekty naukowe (jak np. absolwenci Akademii BioMed - Biotts), ale też przedsięwzięcia, które mają na celu rewolucjonizować dotychczasowy system opieki (np. Jutro Medical, założony przez absolwenta programu edukacyjnego Szkoła Pionierów PFR) lub zwiększać naszą świadomość o stanie bliskich (np. SiDLY). Nie jest jasne, jak COVID-19 wpłynął na finansowanie tych projektów bo znaczna ich część rozwijała się jeszcze przed epidemią i już wtedy przyciągała zainteresowanie inwestorów. Choć pandemia koronawirusa sparaliżowała część gospodarki, wiele start-upów z branży healthtech przeżywa boom. Możliwe też, że gwałtowne zachwianie bezpieczeństwa zmobilizowało niektóre fundusze do szybszych decyzji.

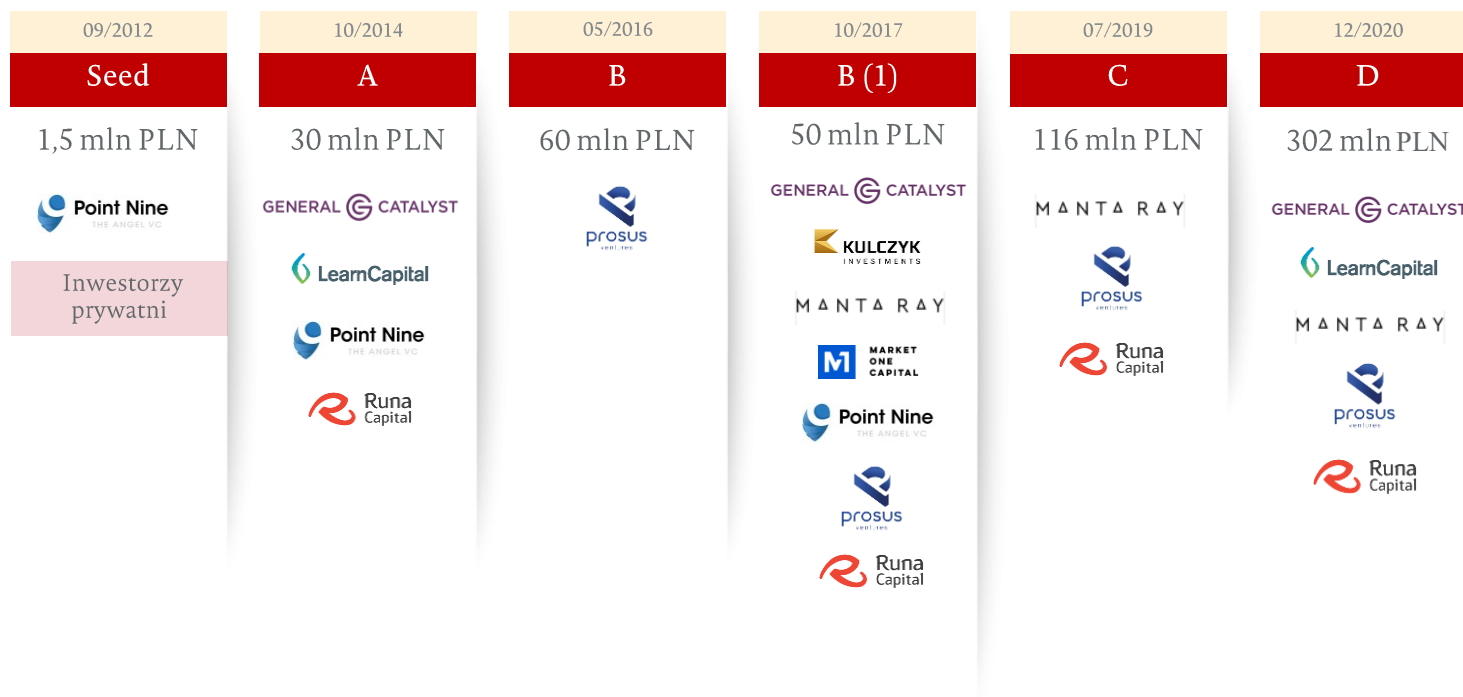


**Eliza Kruczkowska**

dyrektor departamentu rozwoju innowacji  
w Polskim Funduszu Rozwoju


# Najciekawsze transakcje: Brainly

## Finansowanie spółki



W roku 2020 zaobserwowaliśmy niespotykany wcześniej wzrost popularności edukacji online. Zdalna nauka na zawsze zmieniła to, w jaki sposób uczniowie, rodzice i nauczyciele korzystają z zasobów dydaktycznych i pozwoliła rynkowi rozwinąć się o ok. 2-3 lata zaledwie w kilka miesięcy. Za tym podążyły duże inwestycje w produkty oferujące edukację online, takie jak Brainly. Dzięki przeprowadzonej w 2020 roku rundzie D i zebraniu w niej 80 milionów dolarów, Brainly będzie mogło jeszcze szybciej i lepiej rozwijać się na międzynarodowych rynkach, a także przyspieszyć wdrażanie nowych produktów edukacyjnych dla 350 milionów uczniów i ich rodziców na całym świecie, którzy już teraz korzystają z naszych usług.




 **Michał Gwiazdowski**  
General Manager PORURO w Brainly

  
Zobacz historię Brainly w „Now Go Build with Werner Vogels”

Źródło: dealroom, Pitchbook, doniesienia medialne, analiza PFR Ventures

# Najciekawsze transakcje: Booksy

## Finansowanie spółki

07/2016	03/2017	07/2018	09/2019	11/2020
Seed	A	B	B (1)	C
12 mln PLN	15,2 mln PLN	49,3 mln PLN	115 mln PLN	266 mln PLN
    	   Inwestorzy prywatni	      Inwestorzy prywatni	   Natural Bridge Fund   Inwestorzy prywatni	       Inwestorzy prywatni

## Przejęcia i fuzje



Dowiedz się więcej o połączeniu Booksy z GoPanache

Dowiedz się więcej o połączeniu Booksy z Versum

Zeszły rok był dla nas przełomowy, chociaż nie należał do najłatwiejszych. Globalna fala rygorystycznych obostrzeń w dużej mierze dotknęła także rynku beauty&wellness, a istotna część przychodów odpływała od nas z każdym tygodniem. Szybko zdecydowaliśmy się na cięcia kosztów, jednocześnie wypracowując dodatkowe źródła zarabiania – stąd od jakiegoś czasu poprzez Booksy można umówić się na spotkania np. w instytucjach finansowych czy zakładach motoryzacyjnych.

Gdy gospodarki zaczęły ponownie wracać do normalności, wielu usługodawców doceniło możliwość łatwiejszego zarządzania swoim kalendarzem i wizytami, a my szybko wróciliśmy, a nawet przebiliśmy poziomy sprzed pandemii. Rok 2020 kończymy dwoma znaczącymi wydarzeniami - udało nam się pozyskać ponad 70 milionów dolarów w Serii C, której przewodził Cat Rock Capital a także połączyć się z Versum, dzięki czemu staliśmy się największym na świecie marketplace w swoim sektorze. Oby ten rok był jeszcze lepszy!

 **Stefan Batory**  
CEO w Booksy

# Najciekawsze exity: Inovo

## Inovo sprzedało ~20% swojego pakietu akcji w Booksy

Sprzedawca

INOVO

Kupujący

Sprints  
Capital

### 1,2 mln USD

zainwestowało Inovo Venture Partners w rundzie seed Booksy

### 10.5x CoC (Cash-on-cash)

zwrot dla funduszu Inovo Venture Partners z częściowej sprzedaży posiadanych akcji

### Umów się zdalnie!

z Booksy korzysta ok. 20 % salonów beauty&wellness w całej Polsce. Obsługują one ok. 40% całej populacji

Gdy pod koniec 2015 roku staliśmy się głównym inwestorem w rundzie Seed'owej Booksy, wiodącą metodą umawiania wizyt w sektorze beauty&wellness był telefon i kartka papieru. Obecnie Booksy jest największą i najpopularniejszą aplikacją do rezerwacji wizyt w tym segmencie na świecie, a w naszym kraju korzysta z niej nawet 40% Polaków.

Przy okazji ostatniej rundy Serii C zdecydowaliśmy się upłynnić część naszego pakietu, aby zagwarantować wypłatę środków naszym inwestorom. Na sprzedanym pakiecie zarobiliśmy ponad 10x. Warto podkreślić, że nadal posiadamy prawie 80% naszych udziałów i wierzymy, że w przeciągu najbliższych lat Booksy przebije status unicorna i wygra rynek umawiania wizyt online.



**Michał Rokosz**

partner w Inovo Venture Partners

## Słowniczek

### Międzynarodowy/zagraniczny zespół

Za „międzynarodowy fundusz” uznajemy taki, który w swoim zespole ma międzynarodowych partnerów lub bazuje na zagranicznym kapitale.

### Aktywność na polskim rynku VC

Jako „aktywność na polskim rynku VC” interpretujemy: lokalne inwestycje (polski fundusz-polska spółka) oraz inwestycje zagraniczne (zagraniczny fundusz-polska spółka).

### Czym jest polska spółka?

O doborze decyduje spełnienie 3 z 4 kryteriów:

- % pracowników zatrudnionych w PL
- Obecność PL foundera/co-foundera
- Obecność PL kapitału
- Samoidentyfikacja spółki

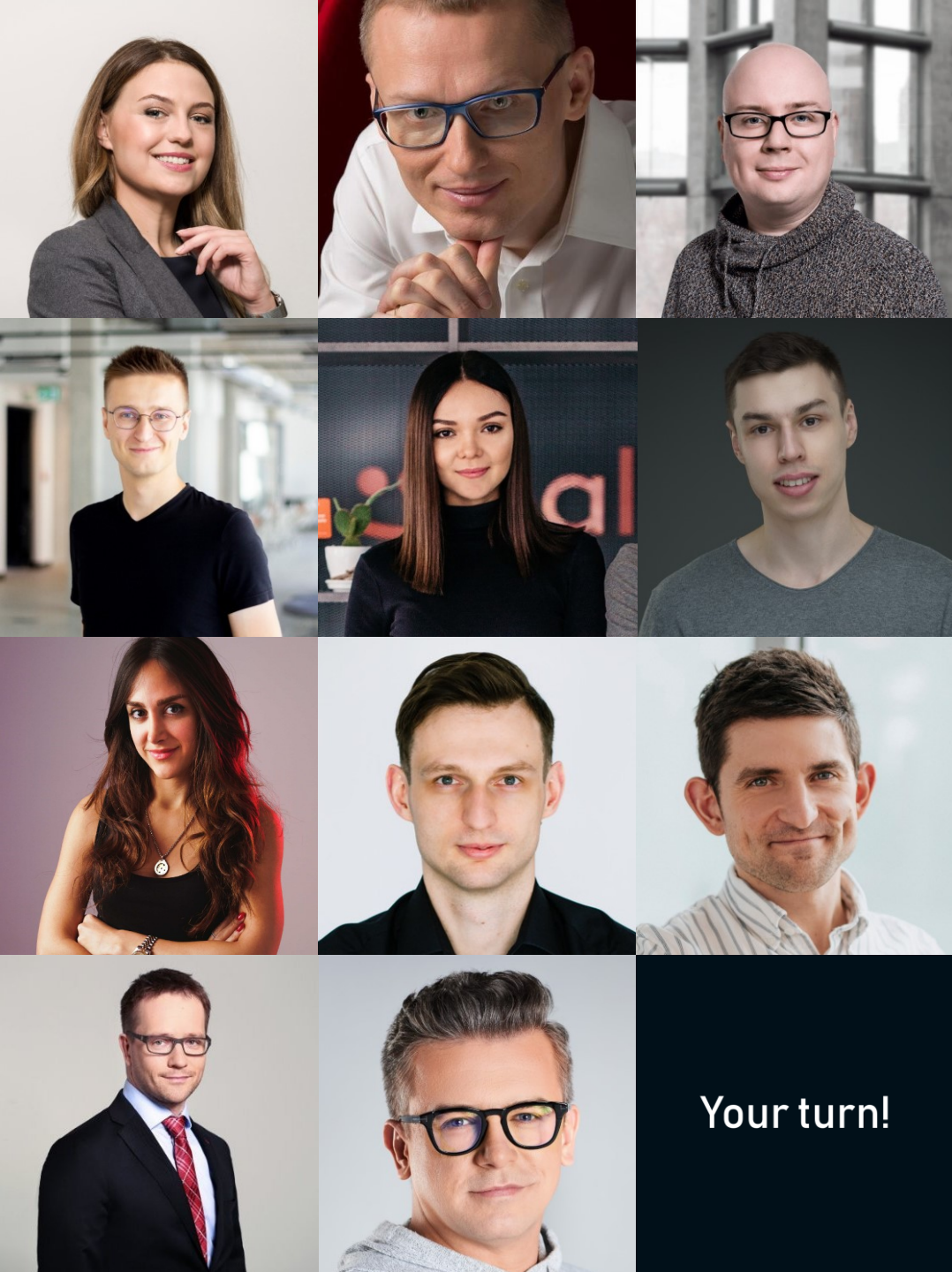
## Źródła

Dane użyte do tego opracowania pochodzą z raportów wewnętrznych PFR Ventures, Banku Gospodarstwa Krajowego, Narodowego Centrum Badań i Rozwoju oraz Inovo Venture Partners. Część informacji pozyskana została z badań Invest Europe oraz doniesień medialnych i publicznych danych.

## Kursy walut EUR/USD do PLN

Przyjeliśmy średni 3-miesięczny kurs dla większości statystyk. Wyjątkiem są strony poświęcone Brainly i Booksy, gdzie zaprezentowaliśmy kwoty, które pojawiły się w doniesieniach medialnych.





INOVO

# Stay ambitious, we have your back.

Jeśli jesteś na wczesnym etapie rozwoju,  
budujesz coś wielkiego i chcesz dołączyć do  
społeczności najlepszych founderów  
z Polski - daj nam znać.

[pitch@inovo.vc](mailto:pitch@inovo.vc)

Your turn!



# Mapa polskiego ekosystemu



Wspólnie z Dealroom.co przygotowaliśmy mapę polskiego ekosystemu innowacji. Chcemy, aby obecne były na niej wszystkie fundusze i start-upy.

Jeżeli jeszcze nie dodałeś/-aś informacji o sobie, zrób to pod adresem:

 [startup.pfr.pl/ekosystem-innowacji](https://startup.pfr.pl/ekosystem-innowacji)

+2700

start-upów

+100

funduszy VC

